

TITRE : Xebec Académie cherche talents / L'énergie verte québécoise en pleine expansion / La réussite verte de Xebec

Issue de la fusion de Xebec Adsorption et de QuestAir, Xebec Adsorption Inc., une société québécoise de Blainville, d'une capitalisation de 20 M \$, à la bourse de croissance TSX, a tout récemment signé plusieurs gros contrats, à court et long terme, du côté de l'Asie, de l'Amérique du Nord et de l'Europe. Elle est spécialisée dans le traitement des biogaz aussi bien que dans l'offre de solutions destinées à la purification et au traitement du gaz naturel et de l'hydrogène. Production d'électricité, ravitaillement des véhicules au gaz naturel, ... la gamme de produits proposée est vaste.

Changement de stratégie

Lorsque Kurt Sorschak, l'actuel Président, a pris le contrôle de Xebec en 2007, c'est tout le modèle d'affaire qui a changé : de la conception des composants de systèmes de traitement de biogaz, c'est désormais tout le système clé en main qui est fourni.

Xebec a vu son profit diminué fortement en changeant son modèle d'affaire. Pour Ginette Gagné, vice-présidente et chef des finances à Xebec depuis avril dernier, tout ceci a une explication : « En changeant de modèle, nos revenus qui étaient sur du court terme sont devenus du long terme. Il nous faut donc plus de temps pour avoir une répercussion positive ». Le revenu brut qui était de 4,3 millions \$ pour le deuxième trimestre 2009 est passé à 4,1 millions \$ au deuxième trimestre 2010. La différence était plus nette aux premiers semestres 2009 et 2010 ; Xebec a en effet véritablement changé son modèle d'affaire début 2009.

L'Asie, un passage obligé

La chef des finances voit très clairement le marché asiatique comme une opportunité car « il y a un très gros potentiel de développement et de fortes croissances dans ces pays », mais aussi parce que l'Asie et ses milliards de clients potentiels fait rêver. Pour concentrer ses efforts sur ce marché et sur celui de l'Amérique du Nord, Xebec a choisi de délaissé le Moyen-Orient et d'implanter une usine de production à Shanghai. Le marché asiatique est géant. Mais il reste encore à apprécier les différentes aides que les Gouvernements peuvent apporter.

Pour Rupert Merer, directeur et analyste en technologies énergétiques à la Financière Banque Nationale à Toronto, l'Asie est effectivement un marché dont il ne faut pas négliger les atouts. Mais au-delà de l'Asie, il voit surtout une grande opportunité du côté de l'Amérique du Nord. « Par les subventions qu'ils peuvent attribuer, les Gouvernements d'Amérique du Nord peuvent pousser au plein développement des technologies de production de biogaz, dans les véhicules au gaz naturel par exemple. » La seule inquiétude aujourd'hui pourrait résider dans le fort courant anti-dépenses qui sévit du côté de l'électorat américain. Cette peur freine les investissements et les subventions dans le secteur des énergies vertes. L'Europe, de son côté, a choisi la voie de l'aide aux entreprises vertes...

Joint par téléphone, Kurt Sorschak, en déplacement en Allemagne, pense que « d'ici la fin 2010 ou début 2011, Xebec sera le leader mondial dans son secteur. »

« Les politiques canadiennes et américaines ralentissent quelque peu notre développement... mais elles ne le stoppent pas. Nous cherchons à nous implanter solidement en Asie, mais nous voulons aussi assurer notre base canadienne et nord

américaine. Nous avons besoin de gens compétents ! Nous continuons de recruter régulièrement des ingénieurs, des techniciens, des chefs de projet et des gestionnaires, qui ont une forte connaissance dans le secteur. »

Ouverture sur l'avenir, développement de soi

C'est donc aussi un appel aux talents que lance M. Sorschak. La société qui compte plus de 150 employés en Amérique du Nord, en Europe et en Asie, va s'agrandir. La recette du succès passe certainement par l'expansion. Xebec, qui compte près de 1300 clients, devra relever de nouveaux défis pour s'adapter et évoluer dans les années à venir sur ce nouveau terrain asiatique en plein développement. Les projections actuelles prévoient une augmentation mondiale de 600% du parc des véhicules au gaz naturel d'ici à l'horizon 2020. Les perspectives semblent donc plutôt favorables au secteur vert.

Nicolas Laffont

Encadré :

(PROFIL)

Entreprise: Xebec Adsorption Inc.

Siège social: Québec

Effectif: 154

Capitalisation : Environ 20 millions \$ (TSX : XBC)

Marchés: Amérique du Nord, Asie, Europe

Président : Kurt Sorschak

Année de fondation : 1967

Site Web : www.xebecinc.com

nicolas.laffont@hotmail.fr

Le Président de Xebec est extrêmement confiant en l'avenir. " D'ici à la fin de l'année ou le début 2011, nous serons le numéro 1 mondial sur notre secteur ", dit Kurt Sorschak.